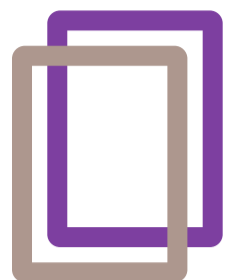


№24 15/12/12



# SHARE JOURNAL

WWW.SHAREJOURNAL.RU



РАЙ СПЕКУЛЯНТА  
**КОНЕЦ  
ЭКСПЕРИМЕНТА**

11

НАШИ ПРОЕКТЫ  
**СОЦИАЛЬНЫЕ  
СЕТИ И НОВАЯ  
АКЦИЯ**

12

ИНТЕРВЬЮ  
**USERLAVR  
(PAYCON, BADH)**

06

# ОГЛАВЛЕНИЕ:

A L L

03

НОВОСТИ  
ПЛОЩАДКИ

## ПОСЛЕДНИЕ СОБЫТИЯ

06

ИНТЕРВЬЮ

## USERLAVR (БА PAYCON, BADH)

11

РАЙ  
СПЕКУЛЯНТА

## ЗАПИСКИ СПЕКУЛЯНТА. 30/XI — 14/XII

12

ЗАМЕТКИ

## СПРАВКА О ДОХОДАХ

15

НАШИ  
ПРОЕКТЫ

## СОЦИАЛЬНЫЕ СЕТИ И НОВАЯ АКЦИЯ

© Управляющая Компания [WWW.VARG.RU](http://WWW.VARG.RU)

© Группа проектов Share\*:

ShareRating.ru — независимый рейтинг бюджетных автоматов

ShareForum.ru — первый открытый неофициальный форум площадки

ShareJournal.ru — периодическое издание о площадке

© Дизайн и верстка: [www.black-case.ru](http://www.black-case.ru)

Все права защищены и охраняются законом. Полное или частичное использование материалов издания допускается только с письменного разрешения владельцев издания.

Мнение редакции и владельцев издания может не совпадать с мнением авторов публикаций.

Информация для

рекламодателей:

E-mail: [rainer@varg.ru](mailto:rainer@varg.ru)

ICQ: 123047271

WMID: 463408163725

[www.facebook.com/proshareholder](https://www.facebook.com/proshareholder)

[www.vk.com/proshareholder](https://www.vk.com/proshareholder)

Бесплатное электронное периодическое издание о площадке Capitaler/Shareholder, предлагающее своим читателям самую разнообразную информацию: от новостей до аналитики, от обзора торгов до интервью с известными людьми, от советов новичкам до размышлений на «околоплощадочные» темы. Оставайтесь с нами и Вы всегда будете в курсе всего, что происходит на площадке!

# ПОСЛЕДНИЕ СОБЫТИЯ

NEW

ПОМНИТ ЛИ КТО-НИБУДЬ ВРЕМЕНА, КОГДА ВЫПУСКИ НАШЕГО ИЗДАНИЯ НАЧИНАЛИСЬ НЕ С ТРАДИЦИОННОЙ СВОДКИ НОВОСТЕЙ? ВОТ И НА ЭТОТ РАЗ НАЧЁМ С НЕЁ, ТЕМ БОЛЕЕ ЧТО СОБЫТИЙ СЛУЧИЛОСЬ, КАК ОБЫЧНО, ПРЕДОСТАТОЧНО.

## 01 ЗАКРЫТИЯ НЕСКОЛЬКИХ БА

Не успели мы мысленно проститься с таким замечательным БА, как ChinaMart, не успел завершиться выкуп долей в Le Invest и GVG, как сразу несколько БА, будто бы сговорившись, объявили о завершении работы:

— WM-B долгое время являлся оплотом стабильности: вряд ли кто-то из обладателей его долей жалел о том, что является таковым. Но сфера интересов Управляющего изменилась, БА оказался не нужен. Объявлен обратный выкуп долей по справедливой цене в 11 WMR за штуку.

— VL-Соор, представляющий из себя «закрытый клуб» и проработавший (страшно сказать!) без малого четыре года, завершает свою работу - последние дивиденды будут в январе.

— Кредитный сервис Враз.ру не входил в число лучших БА площадки и использовался скорее в целях взаиморасчетов между партнёрами: даже дивиденды распределялись не через shareholder, а посредством достаточно запутанной процедуры прямыми переводами. Теперь, по причине реорганизации, он прекращает свою работу, а доли выкупаются по 1,3 WMZ за штуку.

Вообще, как ни странно, эту новость следует считать очень позитивной, несмотря на то, что площадка лишится сразу нескольких достойных БА. Помните, как обычно завершали работу почти все БА ещё совсем недавно? Массовые продажи оставшихся долей, максимальный набор кредитов и исчезновение под громкие проклятия «попавшихся» пайщиков и кредиторов.

А как это происходит сейчас? Пайщиков заранее предупреждают, выкупают все их доли по ценам, иногда даже превышающим цену размещения (а ведь ещё дивиденды!), и всё это в приемлемые сроки и удобными способами.

Вы скажете, что легко завершать работу успешных БА (как ChinaMart), а как обстоят дела с неудачами? А я, в свою очередь, напомню Вам Le Invest (провал проекта на стадии подготовки), напомню WMxChanger (провал на стадии привлечения средств) - даже эти, достаточно тяжёлые и непростые случаи, для пайщиков оканчивались без потерь, а доли БА выкупались по честным ценам. Что уж говорить о вышеупомянутых БА, где всё, в целом, было неплохо.

Нет, конечно же я отдаю себе отчёт, что на площадке ещё есть и не совсем честные Управы, и даже лохотроны (достаточно вспомнить, что NJA Business до сих пор в публичном реестре, не говоря уже об «Империи Грант»!), но, согласитесь, позитивных примеров становится всё больше и это не может не радовать.

Вот такая у нас получилась первая новость - конечно грустная, но в то же время и позитивная тоже.

## 02

### ЮБИЛЕЙ В SWMC

Серьёзного рубежа достиг сервис sairoscredit, принадлежащий БА SWMC - количество его клиентов перевалило за отметку в 30000 и на момент написания сводки составляет число 30135 человек. Управляющая на [Форуме] достаточно сдержанно оценила собственный успех, заявив, что ещё есть над чем работать, а прибыль - хоть и безусловно есть, но пока недостаточна для «почивания на лаврах». Верим, что этот преодолённый рубеж окажется только началом действительно большого пути; что сам БА со временем займёт подобающее ему место в списке лидеров площадки, а пайщики (все без исключения!) смогут гордиться наличием у себя его долей.

## 03

### ВОЗРОЖДЕНИЕ FIVE - EXCHANGE

Об этом БА очень сложно составить верное мнение. Убеждён, что если бы пару месяцев назад кто-то вспомнил бывший NOCLICK, то резюме сообщества было бы только одно: «лохотрон». Признаться, я и сам под этим подписался бы не задумываясь - начиная с Максима (если не раньше) этот БА можно было с некоторой уверенностью считать изначальным лохотроном, задуманным и использовавшимся только для сбора денег с населения. Вот и когда новый (последний) Управляющий набрал кредитов и исчез, все махнули рукой: «Всё ясно...»

Без малого два года прошло с момента распределения в этом БА последних дивидендов (да и то - символических!), как вдруг Управляющий появляется в эфире, причём с ненулевым БЛ (т.е. вернув все кредиты) и заявлением о том, что работа БА будет возобновлена, равно как и работа самого обменника.

Нужно сказать, что обменник действительно работает. Причём не только работает, но и имеет некоторые резервы и может похвастаться весьма неплохими курсами обмена. Но тем не менее я посоветовал бы читателям нашего Журнала отнестись к БА как минимум с некоторой настороженностью. Не столь важно с какими именно неприятностями столкнулся Управляющий в прошлый раз, но если он тогда исчез с долгами - где гарантия, что он не поступит так снова? Кроме того, думаю, у многих ещё свеж в памяти пример Vip-Ex - курсы там тоже были «на загляденье»

## 04

### BIGBOARD -> CYBERLORD

Очередное изменение в многочисленной группе Sultan Holding. В рамках этого БА Управляющий успел позаниматься и досками объявлений, и игрой на деньги в онлайн-игру wm-guda, теперь же интерес переключился на пополнение аккаунтов в этих самых онлайн-играх. ...И всё это едва ли не в течении одного месяца! :)

Подобная манера работы всем уже привычна, но это дело Управляющего, главное чтобы результат был достойный. Пока же очередной стартап уже зарегистрирован в каталоге MegaStock, получив название «Cyberlord», а пайщики ждут дальнейшего развития событий.

Среди других БА группы в рамках этой новости отметим возобновление и продолжение выплат дивидендов в simplePartners. Хочется верить, что пайщиков всех этих БА ждёт именно такое светлое будущее, каким неизменно видит его Управляющий.

## 05

### ПОПОЛНЕНИЯ В ПУБЛИЧНОМ РЕЕСТРЕ

Публичный реестр за прошедшие две недели успел пополниться сразу несколькими БА:

— Возвращение «=ВА=» никого не удивило: он и покидал паблик только для того, чтобы выплатить дивиденды.

— БА «Большой Формат» по прежнему в значительной степени остаётся загадкой. Видимо, его возвращение в публичный реестр должно стать второй

попыткой продать хоть немного долей пайщикам - первая, как мы помним, закончилась неудачей. А дивидендов, тем временем, не было уже без малого полгода...

— ADMIRAL был исключён из публичного реестра автоматически - по причине недостаточного оборота. Теперь - вернулся, исключение можно считать «техническим», даже «случайным». Там тоже всё не совсем понятно, но ждём дальнейшего развития событий, потенциально БА вполне может быть интересен.

— FXFUND вылетел из публичного списка по той же причине, что и предыдущий БА. Посмотрим, получится ли у граждан солнечного Азербайджана играть на Форексе успешнее, чем это получается у 99,9% других людей. Как Вы, уважаемые читатели, наверное, уже поняли, определённый скептический настрой в этом отношении пока присутствует.

## 06

### УВЕЛИЧЕНИЯ ФУ НОВИЧКОВ

У новичков жизнь кипит - почти все они как один заняты формированием ФУ:

— В БА «Авилун» закончилось уже второе подряд, причём есть основания полагать, что и оно далеко не последнее. Посмотрим, ничем другим этот БА пока себя не проявил; впрочем, может, пока и не время.

— SVS завершил первичное формирование ФУ, пайщики ждут начала эффективного освоения привлечённых средств. Управу пожелаем удачи в нелёгком бизнесе, связанном с кофематами.

— CDC инициировал увеличение ФУ до уровня 10000 WMR. «Сапостроительство» в умелых руках может стать хорошим источником дохода - верим, что перед нами именно такой случай; пока же всё идёт достаточно неплохо.

## 07

### ДИВИДЕНДЫ ЛИДЕРОВ

Сразу три публичных БА порадовали очередными и очень неплохими дивидендами: это NIC.UA, WMPayCash и MickleSoft Finance. Все они работают как часы и заслуживают самых высших оценок от своих пайщиков. Добавить к этой новости практически нечего (лидеры они и есть лидеры), кроме того, что следующие квартальные дивиденды NIC.UA запланированы на 14 марта, а обменник WMPayCash на днях достиг отметки БЛ в 500 пунктов (думается, это только начало). На момент написания сводки БА имеют [рейтинги](#) «А+», «АВ+» и «А» соответственно.

## 08

### ОЖИДАНИЕ УВЕЛИЧЕНИЯ ФУ CHANGEMONEY GROUP

Об этом значимом в жизни Площадки событии написано уже очень много, в том числе и на страницах нашего Журнала - не будем повторяться. Очень интересно в настоящий момент наблюдать за торгами в этом БА. Логично, что перед увеличением ФУ в любом БА появляется две большие группы участников торгов:

— те, кто хотят зафиксировать прибыль, продав доли перед увеличением по хорошей цене;

— те, кто хотят увеличить свой портфель, дабы получить возможность выкупа долей по номиналу.

Не менее логично и то, что эти группы «тянут» торги в разные стороны: первые - «вниз» (продавая), вторые - «вверх» (покупая). В большинстве случаев первые оказываются сильнее и торги перед увеличением ФУ «проседают», но в этом БА они если и просели, то совсем немного, вторая группа пайщиков тоже более чем сильна! И чем выше - в данном случае - торги, тем больше этот фактор становится отражением доверия пайщиков.

Управляющему остаётся всего ничего - оправдать это доверие :)

К счастью, с этой задачей он успешно справляется уже несколько лет, поэтому и мы будем надеяться на лучшее.



## ИНТЕРВЬЮ: USERLAVR (БА PAYCON, BADH)

СЕГОДНЯ МЫ ВОЗЬМЁМ ИНТЕРВЬЮ У ЧЕЛОВЕКА, ЗНАКОМОГО ВСЕМ ПО НИКУ USERLAVR – ОН ХОРОШО ИЗВЕСТЕН НА ПЛОЩАДКЕ CAPITALLER/SHAREHOLDER НЕ ТОЛЬКО В КАЧЕСТВЕ СОУЧРЕДИТЕЛЯ БА PAYCON, НО И УПРАВЛЯЮЩЕГО СОБСТВЕННОГО БА BADH. УВЕРЕН, ЭТОТ МАТЕРИАЛ ДОЛЖЕН ОКАЗАТЬСЯ ИСКЛЮЧИТЕЛЬНО ИНТЕРЕСЕН ВСЕМ, КОМУ НЕБЕЗРАЗЛИЧНЫ КАК НЕДАВНЕЕ ПОЯВЛЕНИЕ В ПУБЛИЧНОМ РЕЕСТРЕ НОВОГО МОЩНОГО БА (PAYCON), ТАК И «СОЦИАЛЬНЫЕ ЭКСПЕРИМЕНТЫ», ПРОВОДИМЫЕ В НЕПУБЛИЧНОМ БА BADH. ДРУГИМИ СЛОВАМИ, ОН ДОЛЖЕН БЫТЬ ИНТЕРЕСЕН АБСОЛЮТНО ВСЕМ :)



**Итак, здравствуйте. Представьтесь, пожалуйста.**

- Здравствуйте. Зовут меня Дмитрий, мне 35 лет, родился и живу в Москве, Высшее юридическое образование, женат, трое детей (две девочки и мальчик).

**- Вы получили достаточно широкую известность, наверное, в первую очередь благодаря БА BADH и его «социальным экспериментам», но позвольте начать с другого Вашего проекта – PAYCON. Расскажите немного о его истории: когда и при каких обстоятельствах он был создан? Кто стоял у его истоков?**

- История PAYCON очень проста. Начиналось все с того, что проработав достаточное количество времени, как говориться «на дядю», было решено закончить это и заняться чем-то своим. В итоге совместно с друзьями был приобретён готовый небольшой бизнес, а именно кассы по приему платежей. В результате кропотливой работы некоторые кассы превратились в полноценные салоны связи «СитиПей» -, сейчас развитие в основном идет именно в этом направлении. В Москве конкуренция достаточно велика в такого рода бизнесе и конкурировать с такими грандами, как «Евросеть», «Связной», салонами связи «МТС» и «Мегафон», нам, конечно, тяжело, да и малы мы ещё, чтобы с ними конкурировать. Но Москва - город большой, а тем более и велико постсоветское пространство, поэтому и было принято решение о создании платежного сервиса в сети Интернет. Название сервису подбирали кропотливо, нужно было легко запоминающееся и имеющее отношение к платежам название. В итоге от англ. фразы pay conveniently (плати удобно) и появилось название PAYCON. Сервис создавался вместе с Александром (PAYCON), так как изначально платежи принимались только в webmoney, а Александр в нашей компании отвечает как раз за это направление, и имеет очень большой опыт в работе с webmoney. С Сашей мы знакомы более 5 лет, познакомились как раз на теме webmoney.

**- Формально в БА PAYCON Вы не являетесь Управляющим, хотя имеете полный доступ ко всем кошелькам. А каким образом реально распределяются роли в БА между Вами и Вашим компаньоном?**

- Да, я имею полный доступ к кошелькам БА, но никогда не проводил по ним никаких операций. В основном управлением и работой по БА занимается Саша, а я в большей степени выполняю функции «контрольного органа». Если у меня или у Саши возникают идеи по развитию сервиса, то мы вместе садимся и обсуждаем все «за» и «против». Так что по сути мы с ним равноправные партнеры.

**- Бизнес Вашего БА выглядит достаточно серьёзным и уже устоявшимся, по крайней мере, его трудно назвать «стартапом». Каким же образом и для чего было принято решение использовать в работе возможности площадки capitaller/shareholder?**

- Первым этапом было создание самого сервиса, который изначально был построен на БА, мы ведь не сразу его анонсировали на площадке. Смотрели, разбирались, учились как первоклашки. В планах было создание отдельного ООО, именно под Paycon, а БА как нельзя кстати подходит для этого. Только после того, как были набиты шишки, исправлены ошибки и вложены немалые средства в разработку, мы пришли к выводу, что пора использовать возможности БА «по полной», а именно для продажи долей и привлечения стороннего капитала. Ну, а дальше - увеличение ФУ, выход в публич.

- **Публичный реестр и публичное распространение долей БА RAUCON изначально входило в Ваши планы, или же это решение было принято уже по ходу работы?**

- Изначально нет, так как не видели в этом смысла. А вот уже поработав на площадке, и поняв, что она еще может привлечь потенциальных клиентов и партнеров, решили, что этого не миновать.

- **Многие люди ожидают (а некоторые – и вовсе не сомневаются!), что Ваш БА со временем станет одним из лидеров площадки, встав в один ряд с такими «гигантами», как INTERKASSA или ChangeMoney Group. Вас не пугают такие сравнения? ;)**

- Нисколько, мы не для того создавали Раусон, что бы пугаться, а наоборот - добиваться успехов; каких - покажет время.

**В ОСНОВНОМ У ВСЕХ ОТНОСИТЕЛЬНО НЕБОЛЬШИЕ ПАКЕТЫ ДОЛЕЙ, ТАК КАК ИЗНАЧАЛЬНО МЫ НЕ ПРЕСЛЕДОВАЛИ ЦЕЛЬ СОБРАТЬ ПОБОЛЬШЕ ИНВЕСТИЦИЙ, А ПРОДАВАЛИ... ТОТ МИНИМУМ ДОЛЕЙ, КОТОРЫЙ НАМ БЫЛ НУЖЕН ДЛЯ РАЗВИТИЯ ПРОЕКТА.**

- **БА RAUCON недавно завершил формирование Фонда Управления с блестящим результатом – 99,9% долей было выкуплено, и это при количестве пайщиков, превышающем 100 человек, объявленном размере ФУ в 1 млн. рублей и увеличении сразу в 10 раз. Подобные цифры выглядят не совсем привычно даже для «старожилов» площадки. Скажите честно: Вас удивил подобный уровень доверия? Как Вы к этому относитесь?**

- Доверие это такая вещь, которую не купишь. Мое мнение таково, что изначально доверяли Саше, как управляющему и как достаточно известному в среде webmoney человеку, потом стали доверять самому сервису, убедившись, что он действительно работает. Большинство держателей долей проводят свои оплаты именно через него, а некоторые являются партнерами.

- **Скажите, а помимо Вас и Вашего компаньона, в БА есть относительно крупные пайщики/партнёры, или же Ваши акционеры в основном владеют небольшими пакетами?**

- В основном у всех относительно небольшие пакеты долей, так как изначально мы не преследовали цель собрать побольше инвестиций, а продавали тот минимум долей, который нам был нужен для развития проекта.

- **Т.е. Вы в основном ориентируетесь на «мелкого» пайщика – это осознанный выбор или просто стечение обстоятельств? Планируете ли Вы корректировать это положение вещей?**

- Мы ориентируемся на всех пайщиков вне зависимости от кол-ва долей, но в свою очередь, хотим, чтобы пайщики тоже ориентировались на Раусон, участвуя в голосованиях (как минимум), предлагали идеи по развитию проекта, участвовали в этом развитии. По поводу коррекции, то она будет, вопрос только в каком направлении и когда. Время покажет.

- **Вы говорите о более широком участии пайщика в жизни БА, нежели простое приобретение долей. Некоторые Управляющие придерживаются похожей точки зрения, считая, что если пайщик этого не делает, то к ним следует применять самые жёсткие санкции, их нужно лишить и гарантий, и даже дивидендов. Им возражают те, кто считает, что приобретение пайщиком доли в БА – само по себе уже достаточное участие, ведь он таким образом вкладывает свои деньги в бизнес, а всё остальное – необязательно и дело только инициативы и желания самого пайщика. Нужно сказать, что обе точки зрения имеют значительное число сторонников. А какая из них ближе Вам?**

- Не могу сказать однозначно, какая ближе. Ведь я и Управ с недавнего времени, но ведь еще и пайщик в других БА. Мне кажется, что право на существование имеют обе точки зрения. Скорее всего управам надо стараться добиваться своего, но не карательными методами, а большей информацией о жизни БА, не обязательно финансовой, поддерживать интерес к БА, а не просто сообщать о выплате дивидендов. Что же со стороны пайщика, то скажу так, я тоже не всегда участвую в голосованиях, по нескольким причинам. Из них 2 наиболее значимые, первая малое количество долей, и вторая мало информации от Управа. Но не смотря на эти причины я не пропустил ни одного увеличения ФУ в тех БА где у меня есть доли.

**- Может ли это повлиять на работу Ваших БА и их взаимодействие с пайщиками? Если да, то как именно?**

- На Раусон скорее всего нет, по крайней мере на сегодняшний момент. Что касается Темной лошадки, то собственно она и создана для того чтобы экспериментировать в этом направлении.

**- Какие вообще у Вас долгосрочные планы? Я имею в виду не только БА РАУСОН, но и сам бизнес.**

- Планов достаточно много, всего и не охватить сразу. Основными направлениями на сегодняшний день являются салоны сотовой связи «СитиПей», Раусон, запуск и открытие интернет магазина «СитиПей», креативное агентство «black-case.ru». Сейчас готовится к запуску сайт посвященный МОТОтехнике, как будет готов - обязательно представлю на ваше внимание. Ну и уже не безызвестный сайт книг READERON.ru который в ближайшем будущем обретет новый дизайн. И конечно BADH (ТЁМНАЯ ЛОШАДКА).

**ЗАНИМАТЕЛЬНОЕ ЗНАЕТЕ ЛИ ЭТО ДЕЛО,  
БЫТЬ УПРАВОМ.**

**- Раз Вы первые его упомянули, давайте теперь перейдём к БА BADH. Насколько я понимаю, его создание – это Ваша личная инициатива и вообще личный проект, не имеющий никакого отношения к РАУСОН, верно?**

- Да, вы совершенно правы, это личная инициатива. К другим проектам BADH никакого отношения не имеет, по крайней мере на сегодняшний день.

**- БА является совершенно нетипичным для площадки: Вы заранее сообщили о том, что не собираетесь раскрывать суть его работы, обещать/гарантировать какие-либо показатели и вообще покупка его доли должна расцениваться пайщиком исключительно как возможная потеря 10WMZ, которые нужно за неё заплатить. Даже название у БА – «Тёмная Лошадка»! Предполагаю, что об истинной цели его создания Вы не расскажете и на страницах нашего издания...**

- Замечательный вопрос, так и подмывает все рассказать, но увы я этого делать не буду. Могу лишь поделиться одной из целей создание этого БА – почувствовать себя в роли управляющего на площадке; вторая цель и так известна – эксперименты, причем не только социальные, а вот остальное - ТАБУ.

**- Хорошо. Может быть, когда-нибудь Вы всё же раскроете пайщикам все карты – будем ждать. Вы говорите, что хотели почувствовать себя в роли Управляющего; расскажите – и каково же Вам было почувствовать себя в этой шкуре, «по другую сторону баррикад»? Не задавать вопросы, а отвечать на них, не критиковать, а подвергаться критике...**

- Занимательное знаете ли это дело, быть Управом. Скажу так, я был немного готов к этому, так как опыт Раусона (обсуждали с Сашей все вместе) помог, ну и сам БА Темная лошадка подразумевал под собой интерес, вопросы, критику. Хотя вот критики я что-то не заметил.

**- Изменилось ли Ваше отношение к Управляющим после того, как Вы сами стали одним из них? Как именно?**

- Не изменилось, оно скорее всего поколебалось чуток в ту или иную сторону.

**- С другой стороны, Вы ведь сами остаётесь пайщиком многих БА. Изменились ли Ваши собственные взгляды на другие БА как пайщика, после того, как Вы «примерили» на себя роль Упрáva?**

- Немного, к примеру захотелось прикупить дольки БА которые раньше не рассматривал. Плюс к этому все больше убеждаюсь в том, что пайщика надо информировать, еще раз повторюсь не обязательно финансовой информацией.

**- Вернёмся к BADH. Как бы Вы оценили интерес аудитории к Вашему эксперименту? Мотивация у покупателей долей была самая разнообразная – от сознательного желания стать целью эксперимента до простого спекулятивного интереса, Вы ожидали подобной реакции?**

- Изначально интерес был большой, сейчас он немного спал, частично и по моей вине: чтобы постоянно его поддерживать, один эксперимент должен переходить в другой, да и разнообразие их должно быть. Однако это оказалось не так просто. Есть одна идея эксперимента, но она запланирована на увеличение ФУ, а до этого еще около 5 месяцев. И еще: БА создавался не только для экспериментов над пайщиками, но и над самим БА, его возможностями, изъянами.



- На данный момент, помимо собственно начала работы БА, был проведён эксперимент с выплатой дивидендов, которая должна была состояться только при 100%-й явке всех пайщиков, но которая так и не была показана. Предполагали ли Вы такой результат, удивил ли он Вас?

- Я бы сказал так: результат меня приятно удивил, как в плане количества проголосовавших (почти все), так и в плане отказа от голосования. По сути-то проголосовали все, но не все это выразили нажатием кнопки, а именно это и было основным критерием выплаты первых дивидендов.

- Вообще, за то небольшое время, что работает БА, успели ли Вы сделать какие-либо интересные для себя выводы? Оправдал ли себя эксперимент, или ему ещё предстоит это сделать? Или, может быть, и вовсе не стоило даже связываться?

- Ну почему же, очень интересно получилось. И, надеюсь, в дальнейшем будет еще интереснее: я думаю, что в будущем году подход к экспериментам и их результаты будут более плодотворными.

- Закончим разговор про Ваши БА. Скажите, Ваша деятельность на площадке ограничивается только БА RAUSON и BADH, или же Вы обращаете внимание и на другие? Каков характер Вашей работы в других БА?

- Конечно обращаю. У меня был достаточно серьезный пакет в БА INTERKASSA (сейчас он, правда, гораздо меньше), есть доли MVDTrade, -=BA=, Золотой слон; к другим БА присматриваюсь, наблюдаю за торгами, читаю их ветки на форуме. Спекулирую понемногу.

ЕСЛИ МЕНЯ БА ЧЕМ-ТО «ЦЕПЛЯЕТ», ТО Я К НЕМУ ПРИСМАТРИВАЮСЬ, А ДАЛЬШЕ САМО СОБОЙ КАК-ТО...

- А по каким принципам Вы оцениваете тот или иной БА? Какие критерии для Вас наиболее важны, на что Вы обращаете внимание в первую очередь, принимая решение о возможной покупке тех или иных долей?

- Этот вопрос достаточно большой, точнее ответ на него может занять добрую половину всего интервью, поэтому отвечу кратко. Принципы оценки БА разные, в зависимости от того чем занимается БА. Но это можно тоже назвать принципом оценки, допустим он будет основным. Если меня БА чем-то «цепляет», то я к нему присматриваюсь, а дальше само собой как-то, в одном БА могу придирчиво оценивать БЛ Управа, а в другом на это внимание не обращаю даже. Может это просто опыт из оффлайн жизни, а может просто интуиция.

- Как бы Вы оценили результативность и целесообразность своей работы на площадке, не связанной с собственными БА?

- Думаю позитивно, целесообразность в этом есть. И опыт приобретается, причем не только в торговле долями, но и в общении. Насчет прибыли, на сегодняшний день это для меня не главное, как говорится: «пришло» - замечательно, «потерял» - ну что же, невелика потеря, хотя потерь-то серьезных и не было.

- Легко заметить, что и лично Вам и Вашим БА небезынтересны наши проекты: как Журнал, на страницах которого опубликовано интервью, так и ShareForum.ru и ShareRating.ru – достаточно вспомнить организованный при Вашем участии «Новогодний конкурс прогнозов». Можно увидеть, что на Форуме Вы зарегистрированы с 7 марта 2012 года: не припомните, при каких обстоятельствах Вы узнали о наших проектах? Какое первое впечатление они произвели?

- Про форум и рейтинг мне сказали знакомые; если честно изначально никакого впечатления не было. А вот уже когда разместили Раусон, то стал читать и форум, и журнал... И затянуло. Теперь утро начинается с форума и рейтинга. Да и спать ложусь, пробежавшись по страницам форума. С нетерпением жду новые номера журнала, а с появлением PDF версии, неоднократно перечитываю его, ожидая дочку из музыкальной школы.

- А как изменилось это впечатление сейчас, когда прошли месяцы?

- Как говорится, кардинально, о чем и ответил в предыдущем вопросе. Есть некоторые мысли, идеи по развитию ваших проектов, но пока не хватает времени все собрать в кучу.

**- Какие основные достоинства, и – наоборот – недостатки Вы могли бы отметить?**

- Про недостатки говорить не хочется, да и их все знают наверное. Больше всего удручает тот факт, что мало пишут, как управы БА, так и дольщики (за некоторым исключением). А вот одним из достоинств, и я считаю самым главным, это отношение руководства и сотрудников проектов SHARE\* к климату в проектах. Да есть ругань, но она в большей степени начинает приобретать вид дискуссии, а это мне кажется позитивный момент.

**- Спасибо за позитивный отзыв – для нас это действительно очень важно! Вы говорите, что «мало пишут»; с этим сложно спорить, но это издержки публичности: ведь даже просто читать его можно вообще без всякой регистрации. Если читают Форум более двух тысяч человек в месяц, то пишут – на порядок меньше. Как Вы думаете, можно ли как-то улучшить эту статистику?**

- Я думаю вы сами можете ответить на этот вопрос, точнее уже ответили в своем интервью, в одном из первых выпусков журнала. А статистика, она и так растет от года к году и Вы и команда проектов SHARE\* прикладываете к этому по-моему достаточно усилий. А со своей стороны скажу так, и надеюсь многие Управы меня в этом поддержат, что мы поможем и поддержим. Тем более что некоторые мысли есть. В январе планирую в Питер, думаю там и обсудим.

**- А если говорить о самой площадке, что бы Вы в ней изменили, будь на то Ваша воля? Или, может быть, какие-то решения кажутся Вам напротив весьма удачными?**

- Сложно сказать, много чего хотелось бы поменять, но это мое виденье, а другому человеку мое виденье может показаться неправильным. Поэтому, если не против, я воздержусь от конструктивного ответа на этот вопрос. По крайней мере сейчас.

**- Если позволите, несколько вопросов личного характера. Не секрет, что в наше время интенсивность и темп жизни таковы, что люди зачастую кроме офиса и компьютера и не видят ничего; тем не менее даже они имеют какие-то увлечения, как-то проводят то редкое свободное время, что им предоставляется. Расскажите, чем Вы занимаетесь помимо работы и WebMoney? Что интересно Вам в «обычной» жизни?**

- Ну что же, как такового хобби нет, у меня трое детей и все свободное время уделяю им, супруге и маме. Однако раньше увлекался страйкболом, но после травмы колена пришлось завязать, как и со всеми активными видами спорта. Однако люблю поиграть в волейбол на пляже, хоть колени и дают о себе знать. Люблю смотреть Формулу 1, биатлон. К рыбалке не сказать чтобы равнодушен, но не фанат. А просто посидеть с удочкой утром, когда тишина вокруг, это за милую душу, пусть даже и не клюет. Люблю поиграть в покер с друзьями. Как говориться всего понемножку. Единственное фанатом чего я являюсь, но это даже не фанатизм, а я бы сказал просто выбор в пользу лучшего (ИМХО), так это продукция Apple.

**- Какие качества Вы цените в людях больше всего? Какие, наоборот, Вам наиболее неприятны?**

- Яков, не хочу отвечать на этот вопрос банальными фразами, в свою очередь и оригинально тут у меня ответить не получится. Поэтому просто его пропущу.

**- Под конец неожиданный вопрос: а почему у Вас такой ник – Userlavr? Как он «получился»?**

- Да все очень просто, в свою бытность знакомства с интернетом, у меня на одном форуме был ник Lavr, как то он мне приклеился, да и самому нравился, хотя выбор был я бы сказал не осознанным. А потом, при регистрации на других форумах, в ЖЖ и прочих интернет ресурсах, этот ник как правило был занят. Поэтому я и придумал простое решение user (пользователь) lavr.

**- И в завершении интервью: что бы Вы хотели сказать как пайщикам своих БА, так и вообще всем людям, связанным с площадкой?**

- Ну во-первых всех с наступающим Новым Годом! А во-вторых хотелось бы видеть на площадке все больше и больше грамотных и заинтересованных людей, как Управляющих, так и простых дольщиков. Чтобы их деловые взаимоотношения не заканчивались простым «выставьте мне долю....», а продолжались в виде предложений по работе, участию в голосованиях и т.д.

**НУ ВО-ПЕРВЫХ ВСЕХ С НАСТУПАЮЩИМ НОВЫМ ГОДОМ! А ВО-ВТОРЫХ ХОТЕЛОСЬ БЫ ВИДЕТЬ НА ПЛОЩАДКЕ ВСЕ БОЛЬШЕ И БОЛЬШЕ ГРАМОТНЫХ И ЗАИНТЕРЕСОВАННЫХ ЛЮДЕЙ**

# ЗАПИСКИ СПЕКУЛЯНТА. 30/XI – 14/XII

Добрый день, уважаемые читатели!

Сегодняшняя статья будет, наверное, самой короткой в цикле. Кроме того, она будет последней. Эксперимент подошел к своему логическому концу, эффективность метода проверена. В какой степени данный метод подходит вам, уважаемые читатели, каждый может определить самостоятельно.

Итак, за прошедшие две недели произошли следующие события с нашим экспериментальным портфелем.  
БА SSIT. Цена долей стабилизировалась в районе номинала. Оставшиеся 28 долей можно на сегодняшний день продать без убытка, то есть по цене выше или равной 0,90 wtz.  
БА PSI. Получены дивиденды в размере 0,10 wtz на долю, всего 0,50 wtz. Лучшая цена в правой колонке практически равна нашей цене приобретения.

БА Profitable. На наши 180 долей были 3 раза получены дивиденды в размере 0,03 wtz + 0,001 wtz на долю, всего в сумме (в пересчете по нашему курсу) 0,35 wtz. Поскольку ожидаемой динамики долей не случилось, и игра начинала затягиваться, все доли были проданы при первом удобном случае по 2,50 wtz за долю. Всего доход от продажи составил 54 wtz (1,70 wtz).

Таким образом, за прошедшие две недели был получен доход в сумме 2,55 wtz.  
Общий итог прибыли по нашему эксперименту за 55 дней составил 16,83 wtz. Итоговая доходность составила чуть более 110% годовых.

Спасибо за внимание! И оставайтесь читателями нашего Журнала!



(c) Hidden, 15.12.2012

Мнение администрации Журнала может не совпадать с мнением автора статьи

# СПРАВКА О ДОХОДАХ

**НАВЕРНОЕ, НЕ ОДИН И НЕ ДВА ИЗ ВАС, УВАЖАЕМЫЕ ЧИТАТЕЛИ, С НАИБОЛЬШИМ ЛЮБОПЫТСТВОМ ЖДЁТ В ОЧЕРЕДНОМ ВЫПУСКЕ ИЗДАНИЯ ИМЕННО «СПРАВКУ О ДОХОДАХ», ПРЕДПОЧИТАЯ СУХИЕ ЦИФРЫ ПРОСТРАННЫМ РАССУЖДЕНИЯМ; ТАКАЯ ТОЧКА ЗРЕНИЯ МОЖЕТ БЫТЬ ВПОЛНЕ ОПРАВДАНОЙ - С ЦИФРАМИ, В ОТЛИЧИЕ ОТ СЛОВ, СПОРИТЬ ПРАКТИЧЕСКИ НЕВОЗМОЖНО. НЕ БУДЕМ ПРЕРЫВАТЬ ЭТУ ТРАДИЦИЮ И СЕГОДНЯ.**

Для тех, кто пока не является постоянным читателем нашего Журнала, напомню, что в “справке о доходах” мы всегда считаем чистую дивидендную доходность БА, но не относительно номинала (или каких-то других цифр), а относительно текущей стоимости их долей на открытых торгах. Другими словами, мы указываем именно ту реальную доходность, которую получил пайщик, купивший долю по той цене, которая есть прямо сейчас. Сам механизм подсчёта описан в одном из предыдущих [номеров](#), на нём останавливаться не будем.

Стоит отметить, что в список попадают только “лучшие из лучших”; для того, чтобы просто оказаться в списке, БА необходимо:

- иметь [рейтинг](#) не ниже “В” или находиться в публичном реестре;
- стабильно проработать на площадке не менее полугода (в качестве исключения для высоких рейтингов), в обычных случаях - не менее года;
- в течении этого времени стабильно выплачивать дивиденды.

Итак, перейдём от слов к цифрам:

БА	публич-ность	рейтинг	цена доли (WMR)	доходность в месяц	изменение	примечание
SSIT	нет	AB+	32,24	2,64%	0,03%	
PROGRESSINVEST	нет	B+	73,16	2,55%	0,12%	*
Gcb24.com	да	AB	387,50	2,37%	-0,02%	
PSI	нет	A	153,14	2,22%	0,58%	*
"BT"	нет	B+	85,25	2,15%		* добавлен
Wayrich	нет	AB	1,50	2,10%	0,35%	*
Cashinout.ru	да	BC+	310,00	2,01%	0,00%	
FWMC & Company	нет	AB	89,59	1,99%	-0,01%	
Chastnik	нет	B	2,48	1,90%	0,14%	*
WMC.SU	да	BC-	5,80	1,85%	-0,05%	
Web Garant	нет	B	1,10	1,80%	0,06%	
Haosa.net	нет	B+	0,90	1,72%	0,00%	
-BA-	да	B+	1,37	1,69%		* добавлен
ChangeMoney Group	да	A	37,51	1,66%	0,05%	*
ЭкCy	нет	AB+	19,84	1,42%	0,01%	
INTERKASSA	да	A+	69,44	1,41%	-0,07%	
НКТ	да	BC+	8,54	1,34%	-0,03%	
MVDTrade	нет	B+	19,49	1,33%	0,04%	
NIC.UA	да	A+	5,58	1,10%	0,12%	*
Tapkoff	нет	B+	0,02	1,09%	0,00%	



Лидеры остались те же: SSIT на первой строчке давно никого не удивляет, а “вчерашний новичок” справки PRO-GRESSINVEST теперь вряд ли так легко покинет занятые позиции, умудряясь показывать неплохую доходность и при этом сохранять цены на доли на достаточно демократичном уровне.

Gcb24.com привычно является лучшим среди “больших” (публичных) БА, чья доходность уверенно превышает 2% даже несмотря на “кусающуюся” цену на доли. Некоторых пайщиков действительно отпугнут 12+ долларов за долю, но, как мы видим, они приносят вполне соответствующие дивиденды.

“Взлёт” БА PSI является не столько действительно взлётом, сколько просто возвращением на привычные позиции. Не так давно БА перешёл из публичного реестра в закрытый, что явилось хорошей “встряской”; теперь же, когда ситуация стабилизировалась, мы снова видим его там, где он и был раньше. Одна доля этого БА, при стоимости 5 долларов, привычно приносит владельцу в качестве дивидендов 2-2,5% в месяц.

Особенно следует отметить новичка, который появился в таблице первый раз за свою историю - это БА “BT”. Открыт он был без малого год назад, и в течении всего этого времени показывал весьма достойные результаты, чем и заслужил рейтинг “B” с пересмотром на дальнейшее повышение. Рано или поздно такие БА обязательно попадают в нашу таблицу! За последние несколько месяцев БА распределил весьма неплохие дивиденды - цифра в таблице могла бы быть ещё выше, - однако в долгосрочной статистике цифры получаются несколько скромнее; впрочем, даже их хватило для того, чтобы занять весьма почётное пятое место в “справке”. Дополнительно отметим, что Управляющий в этом БА держит в своих руках 90%+ пакет долей (хорошо это или плохо каждый решает сам), а цены на торгах - учитывая нынешнюю доходность - явно ниже той отметки, где могли бы находиться.

Совсем небольшой БА Chastnik (ФУ всего ~9kWMR) совершенно привычно показывает весьма неплохие цифры, а некоторое снижение цен на доли делает их ещё выше. Конечно, до серьёзного бизнеса этому БА пока далековато, но в своей “нише” он однозначно один из лучших.

Вернулся в нашу “справку” и “=ВА=”, успевший распределить первые дивиденды после увеличения Фонда Управления. Напомню, что из таблицы временно исключаются БА, в которых происходит формирование ФУ: делается это потому, что выплачивать дивиденды в это время невозможно. Вероятно, уже в следующем выпуске в таблицу вернутся и другие подобные БА (такие как WMALL, NVM и - чуть позже - PAYCON).

Следует предупредить и пайщиков ChangeMoney Group: увеличение ФУ в этом БА должно вот-вот начаться; как следствие, он будет исключён из таблицы, несмотря на высший [рейтинг] “A”.

А вот NIC.UA, буквально на днях распределивший неплохие дивиденды, смог весьма улучшить свои показатели, чему на руку сыграло и некоторое снижение уровня торгов. Вообще, в нашей таблице есть БА, которые, как это ни парадоксально, становятся жертвами собственной надёжности: исключительное доверие пайщиков приводит к постоянному росту цен на доли, и, как следствие, к падению итоговой доходности. К числу таких БА явно относятся, например, NIC.UA, группа БА INTERKASSA, группа БА MikleSoft и некоторые другие.

Их мы и увидим в нижней части нашей таблицы:

БА	публич-ность	рейтинг	цена доли (WMR)	доходность в месяц	изменение	примечание
Pavel and Co	нет	AB	154,38	1,09%	-0,65%	*
WMPayCash	да	AB+	54,25	1,03%	0,11%	*
WM52	да	AB	114,70	0,98%	-0,01%	
MikleSoft finance	да	A	52080,00	0,94%	0,09%	
FinShark	да	B+	3,00	0,87%	-0,07%	
Monex Capital	да	C	13,33	0,86%	0,02%	
Cashalot	да	AB	52,70	0,50%	-0,01%	
eGoldService	да	B	557,69	0,50%	-0,08%	
Дюссельдорф-инфо	да	C	150,00	0,21%	0,00%	
MikleSoft credits	нет	AB	62,00	0,06%	0,00%	
NVM	нет	AB				форм. ФУ
PAYCON	да	B				форм. ФУ
WMALL	да	BC+				форм. ФУ



Здесь, помимо уже сказанного, отметим снижение показателей БА Pavel and Co. Сам БА работает и выплачивает дивиденды абсолютно стабильно, а вот цены на торгах иногда "скачут". Вот и теперь - существенный их рост привёл к снижению показателя доходности и выпадению БА из Топ-20.

Остальные результаты в целом привычны и в особых комментариях не нуждаются.

**В ЗАКЛЮЧЕНИИ НУЖНО ПРЕДУПРЕДИТЬ ПАЙЩИКОВ: ТАБЛИЦА НИ В КОЕМ СЛУЧАЕ НЕ ДОЛЖНА ВОСПРИНИМАТЬСЯ КАК ПРЯМОЕ РУКОВОДСТВО К ДЕЙСТВИЮ. ТО, ЧТО БА ПРОСУЩЕСТВОВАЛ ДЛИТЕЛЬНЫЙ СРОК И ВЫПЛАЧИВАЕТ НЕПЛОХИЕ ДИВИДЕНДЫ ЕЩЁ НЕ ОЗНАЧАЕТ, ЧТО ТАК БУДЕТ ВСЕГДА. ПЕРЕД ПРИНЯТИЕМ РЕШЕНИЯ О ПОКУПКЕ ДОЛЕЙ СЛЕДУЕТ ПОЛУЧИТЬ МАКСИМУМ ИНФОРМАЦИИ О БА - В ТОМ ЧИСЛЕ, НАПРИМЕР, НА ФОРУМЕ. ВСЁ ЭТО ДЕЙСТВИТЕЛЬНО НЕОБХОДИМО ДЛЯ ТОГО, ЧТОБЫ ПРИНЯТЬ ВЕРНОЕ РЕШЕНИЕ И НЕ ПОТЕРЯТЬ СВОИ СРЕДСТВА.**

## СОЦИАЛЬНЫЕ СЕТИ И НОВАЯ АКЦИЯ



В ДЕКАБРЕ ПРОИЗОШЛО ДОСТАТОЧНО ВАЖНОЕ ДЛЯ ВСЕХ НАШИХ ПРОЕКТОВ (А ТАК ЖЕ, СМЕЮ НАДЕЯТЬСЯ, И ИХ ПОСЕТИТЕЛЕЙ) СОБЫТИЕ: МЫ ПОЛУЧИЛИ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ. ТЕПЕРЬ КАЖДЫЙ ПОЛЬЗОВАТЕЛЬ СОЦСЕТЕЙ FACEBOOK, ВКОНТАКТЕ И TWITTER МОЖЕТ ВСТУПИТЬ В НАШУ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННУЮ ГРУППУ.

### ПОМИМО ПРОЧЕГО, ЭТО ПОЗВОЛИТ:

— Всегда оставаться в курсе самых важных событий площадки, не покидая при этом собственной ленты новостей в любимой соцсети. Не беспокойтесь, мы не будем «надоедать» Вам назойливыми сообщениями - в ленту будет попадать только самое важное и интересное!

— Лучше узнать друг друга, посмотреть на тех, с кем давным-давно общаетесь в «человеческом обличье», увидеть настоящих людей за безликими никами. Управляющие БА, администрация и сотрудники самих проектов, другие пайщики и известные люди - некоторые из этих людей уже там! ;)

— Получать в том числе и абсолютно эксклюзивную информацию, которая не будет доступна в других местах, участвовать в разных акциях и мероприятиях, ориентированных именно на пользователей социальных сетей.

— А также многое другое, что будет придумано и реализовано уже во время работы групп, в том числе при непосредственном участии их членов - ведь именно само сообщество в значительной степени определяет лик всех наших проектов!

На сайтах всех проектов группы Share\* появились соответствующие кнопки с логотипами соцсетей, нажав на которые, Вы сможете присоединиться к нашим группам. Кроме этого, Вы можете сделать это, пройдя по одной из прямых ссылок:

Facebook: <http://fb.com/proshareholder>  
ВКонтакте: <http://vk.com/proshareholder>  
Twitter: <https://twitter.com/proshareholder>

Кроме того, одновременно с запуском групп в соцсетях, стартовала небольшая акция, в рамках которой один из наших подписчиков получит маленький «сувенирчик» - долю БА [www.gcb24.com](http://www.gcb24.com), которую можно либо сразу продать (а стоят они на момент написания статьи около 12,5 долларов), либо оставить себе и получать дивиденды.

Для этого нужно всего ничего - успеть до 25 декабря вступить в нашу группу хотя бы в одной из соцсетей, без разницы в какой именно.

Узнать подробности всех предложений и задать вопросы Вы можете, как обычно, на Форуме [www.shareforum.ru](http://www.shareforum.ru)

*Присоединяйтесь - будет интересно! ;)*